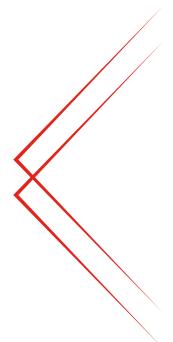


ERFOLGREICH VERHANDELN: MEISTERN SIE DIE KUNST DES DIALOGS – ÜBERZEUGEN SIE MIT KLARHEIT UND VERTRAUEN

Strategische Werkzeuge für überzeugende Ergebnisse!

IM PROGRAMM:

- Entwickeln Sie eine wirkungsvolle Verhandlungsposition
 - Nutzen Sie psychologische und zwischenmenschliche Dynamiken bewusst, um Verhandlungen strategisch zu steuern und nachhaltige Ergebnisse zu erzielen.
 - Beherrschen Sie psychologische und relationale Hebel der Verhandlung.
- Implementieren Sie Erfolgsstrategien
 - Entwickeln Sie massgeschneiderte Verhandlungsszenarien für Ihre spezifischen Herausforderungen.
 - Lesen Sie zwischen den Linien: Antizipieren Sie Einwände, Interessen und Dynamiken Ihrer Stakeholder und sichern Sie Verhandlungserfolg durch strategische Vorbereitung und psychologische Präzision.
- Beherrschen Sie die besten Verhandlungstechniken
 - Wenden Sie bewährte Methoden zur Strukturierung und Führung einer Verhandlung an.
 - Setzen Sie bewährte Verhandlungstools gezielt in Szenarien ein – und gewinnen Sie strategische Souveränität durch praxisorientierte Anwendung.
- Verwandeln Sie jedes Gespräch in eine Chance.
 - Entwickeln Sie eine überzeugende und wirkungsvolle Kommunikation.
 - Entwickeln Sie tragfähige Strategien für nachhaltige Win-win-Ergebnisse.



EINE AUSBILDUNG, DIE

INTERAKTIV

PERSÖNLICH

INNOVATIV

MENSCHENZENTRIERT IST



Üben Sie und entwickeln Sie sich weiter – mit unseren innovativen Tools und einem Ansatz, der den Menschen in den Mittelpunkt stellt!

- **Online-Vorbereitung:** Über unsere Plattform Shareforce Academy erhalten Sie Zugang zu Videos, einem detaillierten Lehrplan und interaktiven Modulen, die gezielt auf Ihre individuellen Bedürfnisse abgestimmt sind.
- **Flexibles Format:** Wählen Sie zwischen einem ein- oder mehrtägigen Kurs mit praxisorientierten Workshops und Fallstudien, die interaktives, gemeinsames Lernen fördern.
- **Proaktiver Ansatz:** Machen Sie sich mit den zentralen Konzepten vertraut, bevor die Sitzung beginnt – so steigern Sie Ihren Lernerfolg und profitieren von einer individuellen Begleitung.
- **Personalisierte Nachbereitung:** Profitieren Sie von interaktiven Tools und kontinuierlicher Unterstützung, um Ihr Wissen zwischen den Sitzungen zu vertiefen, in einem Ansatz, der immer auf Ihre persönliche Entwicklung ausgerichtet ist.

Künstliche Intelligenz im Dienste Ihres Fortschritts: Während der gesamten Ausbildung nutzen wir künstliche Intelligenz als vielseitiges Werkzeug zum Vergleichen von Daten, zur Vertiefung von Analysen, Ideenfindung und Unterstützung von Entscheidungen. Sie lernen die Grundlagen ihrer Anwendung kennen und entdecken, wie KI zu einem konkreten Hebel für mehr Effizienz, Relevanz und Wirkung in Ihrem beruflichen Alltag werden kann.



Ob im Beruf oder im persönlichen Umfeld – dieses Training ist Ihre Chance, Verhandlungskompetenz auf höchstem Niveau zu entwickeln und in jeder Situation mit Klarheit und Vertrauen zu überzeugen.