

ENTFALTEN SIE IHR VERKAUFSPOTENZIAL: FORTGESCHRITTENE VERTRIEBSSTRATEGIEN

Stärken Sie Ihre Vertriebskompetenz, um Märkte gezielt zu erschliessen, Kundenbeziehungen zu vertiefen und Ihren Verkaufserfolg nachhaltig zu steigern.

IM PROGRAMM:

- Erkennen Sie die entscheidenden Erfolgsfaktoren einer effizienten Vertriebsstrategie:
Nutzen Sie die Synergien zwischen Strategie, Marktpotenzial und Vertrieb, um Wachstum gezielt zu fördern.
- Lesen Sie den Markt wie eine Landkarte – und erkennen Sie, wo Chancen entstehen.
Verstehen Sie die Mechanismen des Wettbewerbs, positionieren Sie Ihr Angebot strategisch und antizipieren Sie Veränderungen, bevor sie andere tun.
- Setzen Sie ehrgeizige und zugleich realistische Vertriebsziele: Gestalten Sie klare, quantifizierte Massnahmenpläne, die optimal auf die strategischen Ressourcen und Schwerpunkte Ihres Unternehmens abgestimmt sind.
- Setzen Sie präzise Verkaufstechniken ein, um Wirkung und Ergebnis zu steigern:
Überzeugen Sie Interessenten, binden Sie Ihre Kundschaft nachhaltig und schaffen Sie durch gezielte Interaktion messbaren Mehrwert.
- Messen Sie die Ergebnisse und passen Sie die Verkaufsaktionen an: Richten Sie präzise Indikatoren ein, um die Leistung zu überwachen, Lücken zu analysieren und kontinuierlich zu optimieren.
- Entwickeln Sie Ihre persönliche Vertriebskompetenz gezielt weiter: Verfeinern Sie Ihre Kommunikations-, Verhandlungs- und Zeitmanagementfähigkeiten, um Ihre Performance im Vertrieb nachhaltig zu steigern.

EINE AUSBILDUNG, DIE

INTERAKTIV



PERSÖNLICH



INNOVATIV



MENSCHENZENTRIERT IST



Üben Sie und entwickeln Sie sich weiter – mit unseren innovativen Tools und einem Ansatz, der den Menschen in den Mittelpunkt stellt!

- **Online-Vorbereitung:** Über unsere Plattform Shareforce Academy erhalten Sie Zugang zu Videos, einem detaillierten Lehrplan und interaktiven Modulen, die gezielt auf Ihre individuellen Bedürfnisse abgestimmt sind.
- **Flexibles Format:** Wählen Sie zwischen einem ein- oder mehrtägigen Kurs mit praxisorientierten Workshops und Fallstudien, die interaktives, gemeinsames Lernen fördern.
- **Proaktiver Ansatz:** Machen Sie sich mit den zentralen Konzepten vertraut, bevor die Sitzung beginnt – so steigern Sie Ihren Lernerfolg und profitieren von einer individuellen Begleitung.
- **Personalisierte Nachbereitung:** Profitieren Sie von interaktiven Tools und kontinuierlicher Unterstützung, um Ihr Wissen zwischen den Sitzungen zu vertiefen, in einem Ansatz, der immer auf Ihre persönliche Entwicklung ausgerichtet ist.

Künstliche Intelligenz im Dienste Ihres Fortschritts: Während der gesamten Ausbildung nutzen wir künstliche Intelligenz als vielseitiges Werkzeug zum Vergleichen von Daten, zur Vertiefung von Analysen, Ideenfindung und Unterstützung von Entscheidungen. Sie lernen die Grundlagen ihrer Anwendung kennen und entdecken, wie KI zu einem konkreten Hebel für mehr Effizienz, Relevanz und Wirkung in Ihrem beruflichen Alltag werden kann.



Entwickeln Sie Ihre Vertriebskompetenz, um Wachstum zu beschleunigen, Wirkung zu entfalten und den Erfolg Ihres Unternehmens entscheidend mitzugestalten.