

NÉGOCIER AVEC SUCCÈS : MAÎTRISEZ L'ART DE LA NÉGOCIATION

Des outils stratégiques pour des résultats convaincants !

AU PROGRAMME :

- **Développer une posture de négociateur efficace**
 - Évaluez vos atouts et points d'amélioration pour renforcer votre impact.
 - Maîtrisez les leviers psychologiques et relationnels de la négociation.
- **Mettre en place des stratégies gagnantes**
 - Élaborez des scénarios de négociation adaptés à vos enjeux.
 - Anticipez les objections, résistances et attentes des parties prenantes.
- **Maîtriser les meilleures techniques de négociation**
 - Appropriiez-vous des méthodes éprouvées pour structurer et diriger une négociation.
 - Expérimentez des outils concrets à travers des mises en situation.
- **Transformer chaque échange en opportunité**
 - Développez une communication persuasive et impactante.
 - Trouvez des solutions équilibrées et durables pour des accords gagnant-gagnant.

UNE FORMATION

INTERACTIVE

PERSONNALISÉE

INNOVANTE

ORIENTÉE HUMAIN



Préparez-vous, pratiquez et progressez avec nos outils innovants et notre approche centrée sur l'humain !

- **Préparation en ligne** : Accédez à notre plateforme « Shareforce Academy » pour des vidéos, un programme détaillé et des modules interactifs conçus pour répondre à vos besoins individuels.
- **Programme flexible** : Choisissez une formation sur une ou plusieurs journées, avec des ateliers collaboratifs et des études de cas favorisant l'apprentissage interactif et humain.
- **Approche proactive** : Assimilez les concepts clés avant chaque session pour maximiser votre impact, avec un accompagnement personnalisé.
- **Suivi personnalisé** : Bénéficiez d'outils interactifs et d'un soutien continu pour approfondir vos connaissances entre les sessions, dans une démarche toujours orientée vers votre développement personnel.

L'intelligence artificielle au service de votre progression

Tout au long de la formation, nous mobiliserons également l'intelligence artificielle comme outil transversal : pour enrichir l'analyse, comparer des données, générer des idées ou faciliter la prise de décision. Vous découvrirez les fondamentaux de son utilisation et explorerez comment l'IA peut devenir un levier concret pour gagner en efficacité et en pertinence dans vos actions professionnelles.

Que ce soit dans votre vie professionnelle ou personnelle, cette formation est une opportunité unique pour développer des compétences essentielles et gagner en assurance lors de vos négociations !