

MAXIMISEZ VOTRE POTENTIEL COMMERCIAL : TECHNIQUES DE VENTE AVANCÉES

Développez vos compétences commerciales pour conquérir vos marchés et maximiser vos ventes.

AU PROGRAMME :

- **Comprendre les fondements d'une stratégie commerciale efficace** : Identifiez les leviers clés qui relient la stratégie d'entreprise aux objectifs de vente et de développement.
- **Analyser le marché et détecter les opportunités** : Apprenez à décrypter votre environnement concurrentiel pour mieux positionner votre offre et anticiper les évolutions.
- **Définir des objectifs de vente ambitieux et réalistes** : Construisez des plans d'action clairs, chiffrés et alignés avec les ressources et priorités de votre entreprise.
- **Maîtriser les techniques de vente pour maximiser l'impact** : Renforcez vos compétences pour convaincre vos prospects, fidéliser vos clients et générer plus de valeur.
- **Mesurer les résultats et ajuster les actions commerciales** : Mettez en place des indicateurs précis pour suivre la performance, analyser les écarts et optimiser en continu.
- **Développement personnel en vente** : Améliorez vos compétences en communication, négociation et gestion du temps pour exceller dans le domaine de la vente.

UNE FORMATION

INTERACTIVE

PERSONNALISÉE

INNOVANTE

ORIENTÉE HUMAIN



Préparez-vous, pratiquez et progressez avec nos outils innovants et notre approche centrée sur l'humain !

- **Préparation en ligne** : Accédez à notre plateforme « Shareforce Academy » pour des vidéos, un programme détaillé et des modules interactifs conçus pour répondre à vos besoins individuels.
- **Programme flexible** : Choisissez une formation sur une ou plusieurs journées, avec des ateliers collaboratifs et des études de cas favorisant l'apprentissage interactif et humain.
- **Approche proactive** : Assimilez les concepts clés avant chaque session pour maximiser votre impact, avec un accompagnement personnalisé.
- **Suivi personnalisé** : Bénéficiez d'outils interactifs et d'un soutien continu pour approfondir vos connaissances entre les sessions, dans une démarche toujours orientée vers votre développement personnel.

L'intelligence artificielle au service de votre progression

Tout au long de la formation, nous mobiliserons également l'intelligence artificielle comme outil transversal : pour enrichir l'analyse, comparer des données, générer des idées ou faciliter la prise de décision. Vous découvrirez les fondamentaux de son utilisation et explorerez comment l'IA peut devenir un levier concret pour gagner en efficacité et en pertinence dans vos actions professionnelles.

Développez vos compétences commerciales pour booster vos résultats et devenir un acteur clé de la réussite de votre entreprise !