

EXCELLENCE EN GESTION DE COMPTES CLÉS : DEVENEZ UN KEY ACCOUNT MANAGER PERFORMANT

Développez des stratégies gagnantes et renforcez vos partenariats clés pour un impact durable sur votre performance commerciale.

AU PROGRAMME :

- **Compréhension approfondie de l'écosystème d'une entreprise** : Acquérez une vision claire des principes clés de l'entreprise et découvrez comment la gestion des grands comptes favorise la croissance et la compétitivité.
- **Maîtrise de la planification des ventes** : Apprenez à structurer et planifier vos ventes pour maximiser l'efficacité et atteindre vos objectifs commerciaux.
- **Conception et mise en œuvre de stratégies d'entreprise et de marketing** : Développez des compétences pour concevoir des stratégies commerciales et marketing efficaces, en appliquant les différentes étapes de l'Account Planning.
- **Gestion d'un portefeuille de comptes clés** : Maîtrisez les techniques pour gérer et optimiser un portefeuille de comptes stratégiques, en alignant les efforts sur les objectifs commerciaux.
- **Définition et suivi des indicateurs clés de performance (KPI)** : Identifiez et utilisez les KPI essentiels pour évaluer et améliorer la performance commerciale.

Un modèle de compétence reconnu

Une expérience d'apprentissage unique :

- **Étudiez à votre rythme** : Explorez les concepts clés grâce à des ressources en ligne accessibles à tout moment.
- **Pratique intensive** : Participez à des activités interactives et collaboratives pour intégrer et appliquer vos connaissances.

Une formation flexible et pratique :

- **Durée adaptable** : 2-3 mois pour un total de 80 heures, avec un calendrier ajusté à vos besoins.
- **Modules ciblés** : Des sessions thématiques axées sur la gestion des ventes et des grands comptes pour une montée en compétence progressive.
- **Mise en situation réelle** : Apprenez à appliquer les concepts directement dans votre environnement professionnel.

Ateliers interactifs et évaluation finale :

- **Des ateliers pratiques** : Renforcez votre maîtrise des outils techniques essentiels grâce à des exercices interactifs.
- **Examen final** : Validez vos acquis devant un jury composé de dirigeants d'entreprise, pour garantir une reconnaissance de vos compétences.

L'intelligence artificielle au service de votre progression

Tout au long de la formation, nous mobiliserons également l'intelligence artificielle comme outil transversal : pour enrichir l'analyse, comparer des données, générer des idées ou faciliter la prise de décision. Vous découvrirez les fondamentaux de son utilisation et explorerez comment l'IA peut devenir un levier concret pour gagner en efficacité et en pertinence dans vos actions professionnelles.

Développez rapidement les compétences essentielles pour booster votre carrière et atteindre vos objectifs commerciaux grâce à l'expertise de nos intervenants.